

Contrat de Solutions

La FNAMS s'engage pour protéger les cultures autrement

Valérie Trijean

Depuis un an, parmi 40 partenaires du secteur agricole, la FNAMS s'est engagée dans une démarche de progrès pour la protection des plantes à travers un contrat de solutions. L'enjeu : répondre aux attentes sociétales en matière de réduction de l'usage des pesticides.

L'objectif : déployer des solutions vertueuses de protection des cultures qui garantissent la productivité, la compétitivité et la pérennité des exploitations agricoles, tout en respectant l'environnement et la santé. L'ambition est d'amplifier et d'accélérer le déploiement de solutions, de les diffuser largement et de favoriser leur appropriation par un très large public d'agriculteurs. Le Contrat de Solutions a aussi pour vocation de favoriser la recherche et l'innovation pour des solutions qui ne sont pas immédiatement applicables, faute de moyens. Il permettra en effet d'identifier les besoins et d'accélérer la recherche et le développement de solutions combinatoires : génétique, agronomie, bio-contrôle, produits conventionnels de protection des cultures, numérique, robotique, agroéquipement.

● **Plus de 300 fiches de solutions** ont déjà été recensées, toutes productions confondues. Une première salve de 30 fiches de solutions a été co-rédigée dans l'immédiat, les autres suivront. Les solutions sont réparties par thèmes (adventices, ravageurs ou maladies) dans un document de 100 pages proposé par la FNSEA, à l'ini-



Les quatre fiches de solutions sélectionnées par la FNAMS sont consultables sur le site internet fnams.fr

tiative de ce mouvement collectif. Chaque solution prend en compte le coût ou gain pour les agriculteurs, la réduction possible d'utilisation, les freins à lever, le déploiement envisagé dans le temps, les acteurs à mobiliser, l'engagement des acteurs et les demandes adressées aux pouvoirs publics.

● **Les pouvoirs publics sont sollicités** pour accompagner cette démarche, par un soutien financier à la recherche et à la mise en œuvre des solutions dans les exploitations et les filières, ainsi qu'une meilleure visibilité des évolutions réglementaires aux plans national et européen. Il s'agit de permettre aux entreprises du secteur agricole de déployer l'ensemble des solutions sur tout le territoire.

Les organismes signataires du Contrat de Solutions s'engagent à promouvoir certaines d'entre elles dans leur réseau. Ainsi, la FNAMS vous invite à prendre connaissance de quatre fiches solutions qu'elle a sélectionnées, correspondant à des solutions applicables immédiatement dans vos exploitations.

- Développement du désherbage mécanique
- Prévention du risque chimique par la promotion d'Équipements de Protection Individuelle (EPI)
- Lutte contre les limaces par le bio-contrôle

■ Encourager le déploiement de bandes fleuries pour optimiser le service de régulation naturelle des bio-agresseurs apporté par la faune auxiliaire.

Ces fiches sont consultables sur site internet fnams.fr. Nous reviendrons sur ces solutions en détaillant leurs applications sur les productions de semences dans les prochains numéros de *Bulletin Semences*.

Force est de constater que les solutions alternatives opérationnelles se font encore rares. On est très loin du compte pour remplacer l'ensemble des solutions chimiques sur lesquelles repose aujourd'hui la qualité des semences françaises. Mais le Contrat de Solutions s'inscrit dans la durée, avec une évaluation des actions par le groupe de pilotage, un suivi des indicateurs de déploiement des solutions, une présentation des résultats aux Parlementaires et aux organisations non-gouvernementales environnementales (ONGE) et associations de consommateurs volontaires, de nouvelles solutions et de nouvelles priorités de recherche et développement. ■

UN ENGAGEMENT COLLECTIF

Le Contrat de Solutions est un engagement collectif de 40 partenaires du secteur agricole, (liste complète à retrouver sur le site internet), sans limite de durée, pour diffuser et promouvoir des solutions dans leurs réseaux.

SAVOIR+

